6 DICAS DE COMO IMPULSIONAR SUAS COMISSÕES NO MARKETING DE AFILIADOS

EBOOK PODCAST #21

PODCAST MARKETING DIGITAL

EBOOK PODCAST #02

6 DICAS DE COMO IMPULSIONAR SUAS COMISSÕES NO MARKETING DE AFILIADOS

INTRODUÇÃO

Muitas das pessoas que desejam trabalhar online como afiliado , ficam perdidas e sem saber por onde começar, ou muita das vezes, você até mesmo já tenha se afiliado a algum tipo de produto digital ou mesmo físico, e mesmo assim, se sinta perdido.

Se você já possui um site ou blog , isso já é um importante passo para o início da sua jornada como afiliado . Caso ainda não possua, é altamente recomendado que você considere sim a possibilidade de criar um para o início do seu negócio como afiliado .

Vamos então as 6 dicas para impulsionar suas comissões como afiliado

DICA NÚMERO 1

DESCUBRA OS PRODUTOS CERTOS PARA PROMOVER

Obviamente você vai querer encontrar um produto em sua plataforma que oferece uma comissão generosa. De cara você vai querer promover um produto para ganhar uma comissão que realmente irá valer o seu esforço e dedicação . E isso de um certo lado não está errado . Mas nem sempre isso é verdade , considere sempre a possibilidade de também promover produtos que paguem comissões razoáveis, de ticket médio , porque isso vai gerar, de uma certa forma para você , um incentivo para que você possa continuar o seu negócio pela internet como afiliado . Escolha também um produto/plataforma que irá pagar as suas comissões corretamente.

DICA NÚMERO 2

OFEREÇA UMA RECOMPENSA DIGITAL AO SEU FUTURO LEAD

Se você ainda não tem um site ou blog , você pode simplesmente escrever um eBook gratuito ou produzir alguma espécie de recompensa digital (não trabalhe com o nome isca digital, soa muito mal) . Quando os visitantes colocarem o email delas para receber a recompensa , certifique-se também de que , após coletar e salvar o seu endereço de e-mail , ativar a opção "duplo opt-in" para confirmarem o seu email . Isto irá permitir que você realmente crie uma espécie de " filtro digital " para saber quem realmente está interessado pelo seu conteúdo , afastando assim os "curiosos" porque estamos lidando com qualidade e não com quantidade . Mas se não preferir optar por double optin , também não há problema algum .

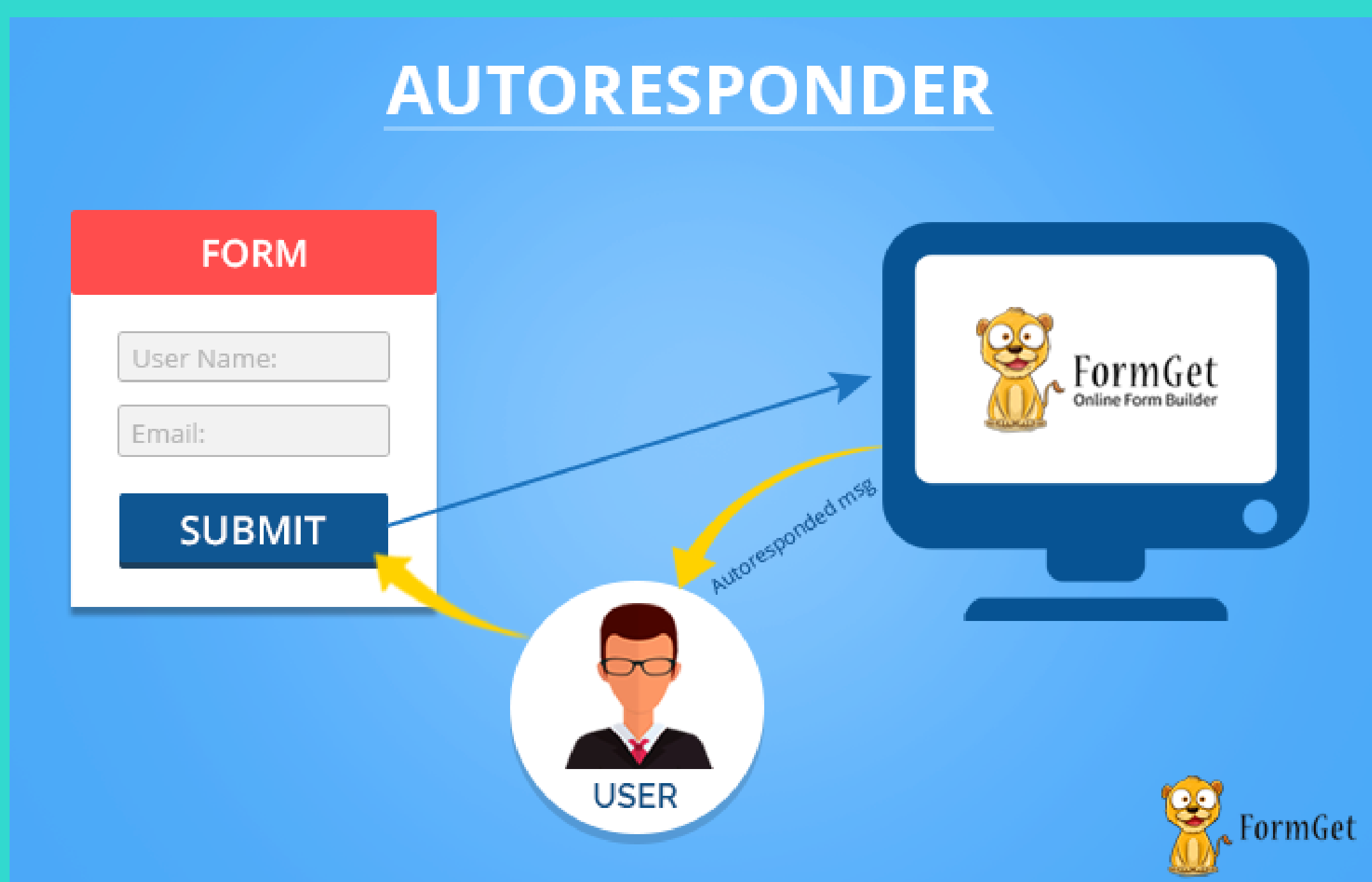
DICA NÚMERO 3

TRABALHE SEMPRE COM EMAIL MARKETING

Considere (pra não falar que é obrigado rsrs) a possibilidade dentro do seu negócio como afiliados a criação de um e-mail marketing e certifique-se de recomendar os produtos que você está promovendo através de relacionamento com seus leads . Você vai ser capaz de desenvolver um relacionamento com seus leads , que potencialmente poderão adquirir os produtos indicados por você . Mas não cometa excessos , ofereça conteúdo de valor , que irá somar na vida de seu contato , que resolva um problema, uma dor e depois pense na venda . Nunca coloque as vendas em primeiro lugar , se preocupe em resolver o problema das pessoas . As vendas serão consequências de seu trabalho !

DICA NÚMERO 4

AINDA SOBRE EMAIL MARKETING ...

CONTRATE UM AUTO RESPONDER !

Ainda sobre e-mail marketing , considere contratar um autoresponder para o seu blog / négócio digital que irá te possibilitar enviar e-mails, boletins, notícias ou outro tipo de conteúdo com muito pouco esforço . Entenda-se pouco esforço , o fato de ser tudo automatizado pelo serviço contratado, pois permitirá que você escreva e-mails para sua lista e programar em quantos dias , qual horário que esses e-mails chegarão para seus leads. Podemos citar por exemplo e-goi , Mail Chimp , dentre outros diversos existentes no mercado . Escolha aquele que você irá melhor se adaptar .

DICA NÚMERO 5

ESCREVA ARTIGOS E SUBA ELES PARA OS DIRETÓRIOS WEB

Escreva artigos e suba eles aos diretórios existentes de artigos / diretórios web. Estas proporcionarão um backlink para o seu site onde seus produtos de afiliados anunciados serão encontrados . Backliks, de uma maneira superficial , é uma espécie de "indicação" de um site recomendando o seu . Assim seu site irá melhor se posicionar nas buscas orgânicas, como o Google por exemplo, quando alguém digitar a sua palavra chave nos buscadores . As pessoas não saberão como obter os produtos ou serviços indicados por você se elas nunca encontrarem o seu site.   .

DICA NÚMERO 6

REINVISTA SUAS COMISSÕES EM SEU NEGÓCIO COMO AFILIADO

Reinvista parte de suas comissões para alavancarem ainda mais o seu negócio online. Estes recursos podem ser utilizados para você aplicar em anúncios pagos e campanhas. Pesquise na internet plataformas de anúncio pagas . Facebook Ads é um exemplo . Você também pode pegar outras idéias além destas seis dicas para impulsionar sua comissões de afiliado. Sem qualquer ação em seu negócio todas estas seis dicas não irão ajudar em nada no seu negócio !

TPIA 2.0
bannersnack